



# モデル事業所(佐川急便)から学ぶ ～利益を出す現場のリーダー像～

視察  
研修

企業価値を高めるためのヒト・モノ・情報の流れ方を学ぶ

## 研修目的

- (1) 現場リーダーに求められる役割と現場運用のポイントを理解する
- (2) やる気高めるチーム運営のポイントを理解する
- (3) 佐川急便のモデルケースを自社の作業改善に反映する

日本の物流インフラをリードするSGホールディングス(佐川急便)グループ協力のもと、京都南営業所の物流施設などを見学するとともに、講義や参加者同士の意見交換などを通じて、企業価値を高めるために必要なヒト・モノ・情報の流れ方や、求められる現場のリーダー像について学びます。



**日時** 平成28年**10月13日(木)**  
9:30～16:30

**講師** Factory Plus One 代表  
**島田 宏樹氏**

**会場** 佐川急便株式会社京都南営業所  
(京都市伏見区南寝小屋町5)《現地集合・現地解散》  
竹田駅西口から送迎バスあり



現場改善・組織活性化コンサルタント。金属加工会社でリーダーとして「現場力」の最大化に従事、30代の若さで工場長を拝命。工場長時代には、心理学を応用し組織を活性化、現場改善で大きな成果を上げる。その後、コンサルタントとして独立。現場のモチベーションアップから実際の現場改善までのワンストップ指導に定評がある。

**受講料** 京都商工会議所会員 **17,280円**  
一般 **25,920円**  
※消費税込

- |                                                                                                |                                                                                                                                    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>1. アイスブレイク</b> 【演習】【グループ討議】</p> <p>(1) 今日のゴールイメージ</p> <p>(2) 自己紹介と学びたい事の共有</p>           | <p><b>6. リーダー育成</b> 【演習】【グループ討議】</p> <p>(1) リーダーの人間力</p> <p>(2) OJTリーダーから現場リーダーへ</p> <p>(3) 優秀なリーダーの部下指導法</p> <p>(4) 目標とするリーダー</p> |
| <p><b>2. SGホールディングスグループおよび京都南営業所について</b></p> <p>SGホールディングスグループ担当者より会社紹介・事業紹介</p>               | <p><b>7. やる気高めるチーム運営</b> 【演習】【グループ討議】</p> <p>(1) チームビルディングとリーダーの役割</p> <p>(2) 成果を高めるチーム作り</p>                                      |
| <p><b>3. 事業所見学</b></p>                                                                         | <p><b>8. まとめ・質疑応答</b> 【演習】【グループ討議】</p>                                                                                             |
| <p><b>4. SGホールディングスグループの品質管理などについて</b></p>                                                     |                                                                                                                                    |
| <p><b>5. 事業所経営の視点からの人材育成</b> 【演習】</p> <p>(1) 利益を出す現場には優れたリーダーがいる</p> <p>(2) 現場リーダーに求められる役割</p> |                                                                                                                                    |

お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 人材開発センター (〒604-0862 京都市中京区烏丸通夷川上ル)

**1** FAXまたはwebサイトからお申込み下さい。  
▶ FAX : 075-222-2612 TEL : 075-212-6446  
e-mail : jinzai@kyo.or.jp  
▶ 京商ビジネススクール で **検索** (URL : http://www.kyo.or.jp/jinzai/)

**2** お申込み後、速やかに下記口座までお振込み下さい。  
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。  
▶ 京都銀行 本店営業部 (普) No.5017759  
口座名 : 京都商工会議所 研修口

※開催日の1週間前に受講証をFAX致します。なお、申込人数が少ない場合には開催を取りやめる事があります。

※開催日の5営業日前を過ぎてからの受講取消については受講料の返金をいたしかねますので、ご了承ください。ただし、代理出席は可能です。その際はお早めにご連絡ください。

H28年10月13日 054 『モデル事業所(佐川急便)から学ぶ～利益を出す現場のリーダー像～』 申込書							
会社名	事業内容			TEL			
所在地	〒			FAX			
受講料	円 ×	名分	振込日	月	日 (振込・振込予定)	請求書 (○印)	要・不要
申込責任者	所属(役職)名			e-mail			
受講者名 (フリガナ)	所属部署名 (役職名)			e-mail			年齢

本申込書にご記入いただいた個人情報は、本講座の実施・運営のために利用するほか、京都商工会議所に関する各種情報提供の目的にのみ使用致します。

★人材開発センターではオーダーメイド研修の実施、講師派遣も行っております。お気軽にお問合せ下さい★