



今の時代に活躍する魅力的な女性営業になろう！

活躍する女性営業育成研修

女性の強みを活かして楽しんで成果をあげるコツを習得する

研修目的

- (1) 活躍する女性営業の特徴を知りお客様から信頼される秘訣を学ぶ
- (2) 女性ならではの悩みを払拭し自信を持って営業ができる
- (3) 女性ならではのコミュニケーション法を身につけて売上につなげる

日時 2020年 **9月14日(月)**
9:30~16:30

講師 株式会社プラウド 代表取締役社長
山本 幸美氏

会場 京都経済センター (京都市下京区四条通室町東入)
※阪急「烏丸駅」、地下鉄「四条駅」下車すぐ 26番出口直結



大学卒業後、㈱リクルートなどで営業・人事コンサルタントとして勤務。売れない時代を経て、独自の営業法を確立し、MVPなど多数受賞。20代より部下育成に携わり、売上トップに導きマネジメントでも手腕を發揮。現在、女性活躍推進・営業力強化事業を展開。表面上のテクニック論に終始せず、活躍する自分に根底から変わるわかりやすい研修が好評。プライベートでは3人の母。

受講料 京都商工会議所会員 **19,800円** 税別
一般 **29,700円** 税別

1. なぜ今、女性営業の活躍が求められているのか？【ワーク】

- (1) 活躍し続ける女性営業の特徴とは？
- (2) 営業力を高めることが女性の人生そのものを豊かにする
- (3) 「あったらいいな」から「なくてはならないもの」へ変わる顧客心理

2. コミュニケーションを変えれば営業や人生が変わる【演習】

- (1) 実は大切な「言葉以外のコミュニケーション」
- (2) 「3つの感」を満たすコミュニケーションが女性営業の基本
- (3) 活躍する女性営業は話し上手よりも「話させ上手」
- (4) たった30秒！「別れ際の一言」があなたの運命を変える

3. 女性営業力がアップするクロージング法とお断りへの対処法

- (1) お客様の納得感を引き出すクロージングとは？【ワーク】
- (2) お客様のNOに強くなる「5つのSTEP」【討論】
- (3) 新規開拓をラクにする9つのポイント

(4) クレーム客もファンに変える「5つのSTEP」【演習】

4. 仕事にやりがいを感じさせる「モチベーションアップ」の法則

- (1) 活躍する女性営業は「ストレス」を味方につける！
【心理クイズ】
- (2) 「自ら楽しむ工夫をする」ことで毎日が劇的に変わる！
【ワーク】
- (3) 「完璧な女性」でない方が魅力的な女性営業になれる！
- (4) 働くための“ワーク・ライフ・バランス”とは？【討論】
- (5) 魅力的な女性営業は自分のことをよく知っている

5. 女性営業として自身を成長させる目標設定の仕方

- (1) 「逆算思考」「スモールゴール」を使ったセルフマネジメント
- (2) 自分の成長はお客様の幸せと会社の成長につながっている

お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 研修事業課

webサイトからお申込み下さい。

▶ で (URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

※FAXでお申込みされる場合は、本冊子内の「申込用紙」をご利用ください。

ご不明な点等ございましたら下記までお問合せ下さい。

▶ TEL : 075-341-9762

▶ e-mail : jinzai@kyo.or.jp

▶ 所在地 : 〒600-8565 京都市下京区四条通室町東入



お申込み後、セミナー1週間前までに下記口座にお振込み下さい。振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。

お振込は申込会社名もしくは受講者名にてお願い致します。

▶ 京都銀行 本店営業部
(普) No.5017759
口座名：京都商工会議所
研修口

京商ビジネススクール申込用紙



FAXでのお申込の場合

セミナー名		開催日	月 日
会社名		事業内容	
		TEL	— —
		FAX	— —
所在地	〒	受講料	円 × 名分
		振込日	月 日
申込責任者		所属 (役職名)	
e-mail			※左記 e-mail アドレス宛に 請求書及び受講証を送付致します
受講者名 (ふりがな)	年齢	所属部署名 (役職名)	e-mail
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		

※本紙は、FAX 専用お申込用紙です。複数の研修をお申込される場合は本紙をコピーしてご利用ください。

※①ご記入頂きました個人情報、本事業の管理・運営のため、本所の各種連絡・情報提供に利用させて頂くほか、講師及び講師所属企業に受講者名簿（企業・団体名、部署名、役職名、氏名、事業内容）として提供する場合がございます。

②本所 又は 報道機関等によって撮影された写真が本所広報物や新聞・テレビ等の媒体及び関連ホームページ等で公開されることがありますので予めご了承ください。

③セミナー中の個人による撮影・録音等は固くお断りいたします。

★下記宛に FAX にてお申込ください



京都商工会議所 会員部 研修事業課 宛

075-341-9795