

メンバーの本気を引き出す！ 実践的チームビルディング修得セミナー

明日から自分のチームで実行できる

研修目的

- (1) 「成果を出すチームとは何か」を正しく理解する
- (2) メンバーの本気を引き出すチームビルディングを習得する
- (3) 机上ではなく現場で使える実践的なフレームワークを学ぶ

日時 2020年7月9日(木)
9:30~16:30

講師 株式会社タバネル 代表取締役
奥田 和広氏

会場 京都経済センター (京都市下京区四条通室町東入)
※阪急「烏丸駅」、地下鉄「四条駅」下車すぐ 26番出口直結

受講料 京都商工会議所会員 19,800円税別
一般 29,700円税別



大学卒業後、上場アパレル企業、コンサルティング会社を経て父親の会社に就職。新規事業を立ち上げ、従業員170人を超える規模にまで成長させるが、市況の変化と無理な事業拡大が重なり倒産。その後、大手化粧品会社での管理職を経て、組織コンサルティング会社に勤務。自身の苦い経験から、強い組織をつくる必要性を痛感し、コンサルティング会社を創業。著書は「本気でゴールを達成したい人とチームのためのOKR」。

1. 成果を出すチームとは？

- (1) チームとグループの違い
見える化、ガチ対話、未来づくり
- (2) 成果を出すチームビルディングとは
①「成果とは何か」が明確か
②チームビルディングとは？
- (3) 相互理解を促進する **【ワーク】**
①部下のことを知っていますか？
②現場でできる価値観共有ワーク

2. 部下の本気を引き出す

- (1) 部下への任せ方 **【ケーススタディ】**
なぜ部下は育たなかったか？
- (2) 本気を引き出すステップ
①目的を共有できていますか？
②本気を引き出す目標設定法

③参画機会は足りていますか？

3. メンバーをチームに巻き込む **【ワーク】**

- (1) KPT (巻き込み型振り返り術) を学ぶ
①ケーススタディをKPTで振り返り
②心理的安全性とは
③自分の業務でKPTを計画する
- (2) 経験学習とは？
経験を成長に変える秘訣とは？
- (3) チームビルディングの3ステップ **【ワーク】**
チームの現状と理想像は？

4. まとめ

- (1) あなたにとって「チームビルディング」とは
- (2) 明日から何をしますか？

お申込み・お問合せ/京都商工会議所 会員部 研修事業課

webサイトからお申込み下さい。

▶ で

(URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

※FAXでお申込みされる場合は、本冊子内の「申込用紙」をご利用ください。

ご不明な点等ございましたら下記までお問合せ下さい。

- ▶ TEL : 075-341-9762
- ▶ e-mail : jinzai@kyo.or.jp
- ▶ 所在地 : 〒600-8565 京都市下京区四条通室町東入



お申込み後、セミナー1週間前までに下記口座にお振込み下さい。
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。
お振込は申込会社名もしくは受講者名にてお願い致します。

▶ 京都銀行 本店営業部
(普) No.5017759
口座名 : 京都商工会議所
研修口

京商ビジネススクール申込用紙



FAXでのお申込の場合

セミナー名		開催日	月 日
会社名		事業内容	
		TEL	— —
		FAX	— —
所在地	〒	受講料	円 × 名分
		振込日	月 日
申込責任者		所属 (役職名)	
e-mail	※左記 e-mail アドレス宛に 請求書及び受講証を送付致します		
受講者名 (ふりがな)	年齢	所属部署名 (役職名)	e-mail
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		

※本紙は、FAX 専用お申込用紙です。複数の研修をお申込される場合は本紙をコピーしてご利用ください。

※①ご記入頂きました個人情報、本事業の管理・運営のため、本所の各種連絡・情報提供に利用させて頂くほか、講師及び講師所属企業に受講者名簿（企業・団体名、部署名、役職名、氏名、事業内容）として提供する場合がございます。

②本所 又は 報道機関等によって撮影された写真が本所広報物や新聞・テレビ等の媒体及び関連ホームページ等で公開されることがありますので予めご了承ください。

③セミナー中の個人による撮影・録音等は固くお断りいたします。

★下記宛に FAX にてお申込ください



京都商工会議所 会員部 研修事業課 宛

075-341-9795