



売れるネットショップを立ち上げたい方必見

# 売れ続けるネットショップの始め方

売れるお店と売れないお店の違いを理解して目指せ繁盛店！

## 研修目的

- (1) ネットショップで売れ続ける仕組みを学ぶ
- (2) 売れるページ作り、ネット集客、運営法を学ぶ
- (3) 自社にあった出店・販売方法を学ぶ

**日時** 2019年10月17日(木)  
9:30~16:30

**講師** グラスハパコンサルティング株式会社 代表取締役  
**中野 雅公氏**



デジタルとアナログを組み合わせせた集客・販売促進を得意としており、サービス業・小売業・飲食業などの店舗支援やネットショップ運営での売上をアップさせた数多くの実績を持つ。全国からセミナーを依頼され、実践に基づいた事例が豊富で明日からすぐに実践できる内容ばかりでわかりやすいと高い評価を得ている。

**会場** 京都経済センター(京都市下京区四条通室町東入)  
※阪急「烏丸駅」、地下鉄「四条駅」下車すぐ 26番出口直結

**受講料** 京都商工会議所会員 19,800円  
※消費税込 一般 29,700円

### 1. 売れる仕組みの全体像

- (1) ネットショップの動向
- (2) ネットショップの開設方法
- (3) 売れるお店の共通点

### 2. お客様の心を鷲掴みにするページの作り方

- (1) 最初が肝心！お客様にメリットを伝える
- (2) お客様の信用を勝ち取るための証拠を見せる
- (3) ここで今買うべき理由を見せる

### 3. 攻めてリピーターを増やす効果的な方法

- (1) やっぱり効果がある？メルマガの有効活用法
- (2) アナログは最大の武器となる！

- (3) お客様を引き寄せるのはお客様の声！効果的な収集と活用法

### 4. 見込み客を集めて接客効果を高める集客法

- (1) 実店舗と同じ！準備ができたならお店を知ってもらう広告活用
- (2) 口コミを加速させる他メディアとの効果的な連携方法
- (3) 一度集客したら効果が続くSEO対策の方法

## お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 研修事業課

webサイトからお申込み下さい。

▶  で

(URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

※FAXでお申込みされる場合は、本冊子内の「申込用紙」をご利用ください。

ご不明な点等ございましたら下記までお問合せ下さい。

- ▶ TEL : 075-341-9762
- ▶ e-mail : [jinzai@kyo.or.jp](mailto:jinzai@kyo.or.jp)
- ▶ 所在地 : 〒600-8565 京都市下京区四条通室町東入



お申込み後、セミナー1週間前までに下記口座にお振込み下さい。  
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。  
お振込は申込会社名もしくは受講者名にてお願い致します。

▶ 京都銀行 本店営業部  
(普) No.5017759  
□ 口座名 : 京都商工会議所  
研修口

# 京商ビジネススクール申込用紙



FAX でのお申込の場合

セミナー名		開催日	月 日
会社名		事業内容	
		TEL	— —
		FAX	— —
所在地	〒	受講料	円 × 名分
		振込日	月 日
申込責任者		所属 (役職名)	
e-mail	※左記 e-mail アドレス宛に 請求書及び受講証を送付致します		
受講者名 (ふりがな)	年齢	所属部署名 (役職名)	e-mail
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		

※本紙は、FAX 専用お申込用紙です。複数の研修をお申込される場合は本紙をコピーしてご利用ください。

※①ご記入頂きました個人情報、本事業の管理・運営のため、本所の各種連絡・情報提供に利用させて頂くほか、講師及び講師所属企業に受講者名簿（企業・団体名、部署名、役職名、氏名、事業内容）として提供する場合がございます。

②本所 又は 報道機関等によって撮影された写真が本所広報物や新聞・テレビ等の媒体及び関連ホームページ等で公開されることがありますので予めご了承ください。

③セミナー中の個人による撮影・録音等は固くお断りいたします。

★下記宛に FAX にてお申込ください。



京都商工会議所 会員部 研修事業課 宛

075-341-9795