



リーダーのための 業績を劇的に上げる強いチーム作り

信頼され、自立型メンバーを育てるリーダーになれ！

研修目的

- (1) リーダーとして配慮するポイントを明らかにする
- (2) 強い絆のチームを創るポイントを理解する
- (3) 深い信頼関係を構築するコミュニケーション技術を体系的に学ぶ

日時 平成30年 **2月8日(木)**
9:30~16:30

講師 株式会社セブンフォールド・プリス 代表取締役
本田 賢広 氏

会場 京都商工会議所(京都市中京区烏丸通夷川上ル)
※京都市営地下鉄烏丸線「丸太町」駅南6番出口直結



東京大学工学部卒業、グロービス経営大学院MBA取得。大学卒業後、銀行を経て4年目にプルデンシャル生命に転職。個人保険部門全国2位を獲得し、次のハートフォード生命でも全国2位となる。「人は誰しも価値があり、使命がある」という考えのもと、受講者のセルフイメージを高め、自ら気づき行動を起こさせる講義に定評がある。

受講料 京都商工会議所会員 **19,440円**
※消費税込 一般 **29,160円**

1. 最高の結果を生み出すリーダーシップとは？

- (1) あなたにとって理想の上司は？ 【ワーク】
- (2) リーダーの役割とは？ 【ディスカッション】
- (3) 現代のリーダーに求められる最も大切なこと

2. 信頼関係構築力を高める

- (1) 成功循環モデルでチームを活性化せよ！
- (2) 人の本質とは
- (3) 相手を人として尊重する
- (4) 真に相手を認めるストロークとは
- (5) プロの聴き方5大スキル 【演習】

3. コミュニケーションスタイルを知り、自立型メンバーを育てる

- (1) あなたと部下のコミュニケーションスタイルは？ 【演習】
- (2) 原因論と目的論

- (3) メンバー全員を巻き込むチームビジョンを創る
- (4) メンバーの血が通った目標を設定する

4. ニーズ把握力を鍛える

- (1) メンバーが自発的に動いてくれるためには
- (2) ティーチング vs コーチング
- (3) クローズド質問 vs オープン質問
- (4) For Me 質問 vs For You 質問
- (5) コアなニーズを特定する3つの質問 【演習】
- (6) 相手が受け入れやすい指摘の仕方

5. リーダーのあり方が、最高の結果を生み出すチームを創る

- (1) ミッションと人間力を磨く
- (2) 4つの自信と誇りを持つ
- (3) 明日からの私 【ワーク】

お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 人材開発センター (〒604-0862 京都市中京区烏丸通夷川上ル)

1 FAXまたはwebサイトからお申込み下さい。
▶ FAX : 075-222-2612 TEL : 075-212-6446
e-mail : jinzai@kyo.or.jp
▶ **京商ビジネススクール** で **検索** (URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

2 お申込み後、セミナー1週間前までに下記口座にお振込み下さい。振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。
▶ 京都銀行 本店営業部 (普) No.5017759
口座名 : 京都商工会議所 研修口

※開催日の約1週間前に申込責任者または受講者宛にメールにて受講証をお送りします。なお、申込人数が少ない場合には開催を取りやめる事があります。
※開催日の5営業日前を過ぎてからの受講取消については受講料の返金を致しかねますので、ご了承下さい。ただし、代理出席は可能です。その際はお早めにご連絡下さい。

| H30年2月8日 081 『リーダーのための業績を劇的に上げる強いチーム作り』 申込書 | | | |
|---|------------|-------------------------------|--------|
| 会社名 | 事業内容 | TEL | |
| | | FAX | |
| 所在地 | | 受講料 | 円 × 名分 |
| | | 振込日 | 月 日 |
| 申込責任者 | 所属(役職)名 | 請求書(○印) → メールにて送付致します。 e-mail | |
| | | 要・不要 | |
| 受講者名(フリガナ) | 所属部署名(役職名) | e-mail | 年齢 |
| | | | |

本申込書にご記入いただいた個人情報は、本講座の実施・運営のために利用するほか、京都商工会議所に関する各種情報提供の目的にのみ使用致します。
★人材開発センターではオーダーメイド研修の実施、講師派遣も行っております。お気軽にお問合せ下さい★

階層別研修
管理者