

よく通る！「やる気にさせる技術」で 企画発想力・プレゼン力強化

相手の「やる気ポイント」を狙い撃ちする強力な提案技術を身につけませんか

テーマ別研修 プレゼンテーション

研修目的

- (1) 人を動かす「やる気にさせる技術」を学ぶ
- (2) 新しい企画を生み出す発想法やツールの活用法を学ぶ
- (3) 相手の心をつかみ、グイグイ惹きつけるプレゼン力を身につける

日時 平成29年 **6月21日(水)**
9:30~16:30

講師 株式会社ビズパワーズ 代表取締役
柳瀬 智雄 氏 (中小企業診断士)

会場 京都商工会議所(京都市中京区烏丸通夷川上ル)
※京都市営地下鉄丸太町 駅南6番出口直結



トヨタ自動車、シャープを経て2008年中小企業診断士として独立。柔軟な発想力を武器に、課題に応じて斬新な研修コンテンツや解決策を提供する経験豊富な経営コンサルタント。ポジティブな空気感を生みながらやる気を引き出し、徐々に熱い「場」を生み出す「行動に直結する研修」が好評で、強力なプレゼン力で受講者をグイグイ惹きつける「わかりやすい」講義が特徴である。

受講料 京都商工会議所会員 **17,280円**
一般 **25,920円**
※消費税込

- | | |
|--|---|
| <p>1. 人を動かす「やる気にさせる技術」について学ぶ 【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> (1) 人を動かすモチベーション (動機付け) について (2) 相手の意思決定に影響を与える要素と活用法 <p>2. 「企画発想力」を高める 【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> (1) 魅力的な企画を生み出す企画発想力を高める方法 (2) 企画発想のための「ツール」活用方法 <p>3. 「理解する力」を高める 【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> (1) 相手の抱える課題の真因を理解するための思考法 (2) 相手の「やる気ポイント」を発見するための「傾聴」と「共感力」 | <p>4. 「整理する力」を高める 【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> (1) 何を伝えるかを整理する「重点思考」 (2) 情報を整理するためのフレームワーク活用法 (3) 提案をわかりやすく整理する「論理的思考」 (4) 提案をストーリーとして組み立てる <p>5. 「プレゼン力」を高める 【グループ演習】</p> <p>相手の心をつかみ、グイグイ惹きつけていくための「12のポイント」</p> <p>6. 実践ワーク 【グループ演習】</p> |
|--|---|

お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 人材開発センター (〒604-0862 京都市中京区烏丸通夷川上ル)

1 FAXまたはwebサイトからお申込み下さい。
▶ FAX : 075-222-2612 TEL : 075-212-6446
e-mail : jinzai@kyo.or.jp
▶ 京商ビジネススクール で **検索** (URL : http://www.kyo.or.jp/jinzai/)

2 お申込み後、速やかに下記口座までお振込み下さい。
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。
▶ 京都銀行 本店営業部 (普) No.5017759
口座名 : 京都商工会議所 研修口

※開催日の1週間前に受講証をFAX致します。なお、申込人数が少ない場合には開催を取りやめる事があります。
※開催日の5営業日前を過ぎてからの受講取消については受講料の返金をいたしかねますので、ご了承ください。ただし、代理出席は可能です。その際はお早めにご連絡ください。

H29年6月21日 024 『よく通る！「やる気にさせる技術」で企画発想力・プレゼン力強化』 申込書							
会社名	事業内容			TEL			
所在地	〒			FAX			
受講料	円 ×	名分	振込日	月	日 (振込・振込予定)	請求書 (○印)	要・不要
申込責任者	所属(役職)名			e-mail			
受講者名 (フリガナ)	所属部署名 (役職名)			e-mail			年齢

本申込書にご記入いただいた個人情報は、本講座の実施・運営のために利用するほか、京都商工会議所に関係する各種情報提供の目的にのみ使用致します。
★人材開発センターではオーダーメイド研修の実施、講師派遣も行っております。お気軽にお問合せ下さい★