

業界初の「IBCローリーサービス」によるエンジンオイルの販売システム

株式会社FUKUDA

! プランの背景 業界の常識を打ち破るドラム缶不要の新サービス

- 1,500アイテムを超えるエンジンオイルなどを、自動車整備工場やカーディーラーなどに販売。近畿2府4県を中心に約3,000件の顧客を抱える。
- 従来のように、200Lの大きなドラム缶や20Lサイズのペール缶で一定量をまとめ売りするのではなく、コンパクトなオイルタンクを顧客に無償提供し、IBCタンクと呼ばれる移動用コンテナを使って、1L単位でオイルを量り売りする新たな販売システムを提供する。



! プランの知恵 「必要な時に必要な分だけ」の発想で顧客の利便性を向上

- オイル缶は重く保管が不便で、持ち運びなどの作業をする顧客や社員に重労働を強いるほか、オイルをこぼして床を汚したり、重さで床を傷つけるなどの問題があった。
- 必要な時に必要な分だけ据え付けのタンクにオイルを補充すればよいため、ドラム缶の移動作業や、手動式ポンプでオイルを汲み上げる手間もなくなり、顧客や社員の作業負担が減ると同時に、在庫負担の軽減にもつながる。
- 何度も再利用できるIBCタンクの使用により、ドラム缶が不要となり、コストと環境負荷の低減が期待できる。



! 私たちのチャレンジ エコカーユーザーの心をつかむ付加価値を創出

- エンジンオイル販売分野で初めて「エコマーク」認定を受けるなど、環境に配慮したサービス提供で、エコカーユーザー等に価格以外の付加価値を訴える。
- 近畿エリアでこれまで培ってきたネットワークをベースに、きめ細やかで小回りの利くビジネス展開で、IBCローリーサービスの拠点を広げていく。



会社概要

代表者 福田 喜之
所在地 京都市山科区大宅向山6番地
事業概要 自動車潤滑油卸売
電話番号 075-573-3030
U R L <http://www.fukuda-lub.co.jp/>