

売るんじゃなくて 「売れる仕組み」をつくらう!

売れる仕組みが
分ければ
仕事も変わる

御社は営業をカンでやっていませんか?

科学的・理論的な現状分析と
アプローチで数々の中小零細企業を
成功に導いた営業戦略手法を学びます。

参加
無料

講師 アーツ・マーケティングサービス 代表
増田 あつとし氏

プロフィール

1981年早稲田大学商学部卒業。大手家電メーカーで26年間、営業・マーケティング・CS（顧客満足推進）の各責任者を歴任。2008年独立。特約販売店、代理店など500社以上のマーケティング強化で実績をあげる。現在は中小零細企業のマーケティングコンサルタントとして活躍中。間違った売上至上主義が会社を衰退させる事を実感し、顧客主義のマーケティングを提唱している。



日時 平成23年 **3月17日(木)** 19:00～21:00

場所 **舞鶴商工会議所ホール** 〒625-0036 舞鶴市字浜66
舞鶴市商工観光センター3階

定員 **30名(申込先着順)** ※定員になり次第締め切ります

申込方法 FAX・直接窓口・舞鶴商工会議所のホームページよりお申込ください。

申込先 舞鶴商工会議所 TEL (0773)62-4600 FAX (0773)62-4933

主催 舞鶴商工会議所 舞鶴・綾部地域ビジネスサポートセンター

キリトリ線

営業戦略セミナー2011 受講申込書

氏名		役職名	
氏名		役職名	
事業所名			
TEL		FAX	

FAX(0773)62-4933 舞鶴商工会議所宛

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、本セミナーの実施運営の目的以外には使用しません。