

「VIVID KYOTO」 セカンドステージ

「VIVID KYOTO」のセカンドステージでは、地域経済が自立的に活力を増進する好循環を生み出すことを目的に、今ある京都の強みを再認識し、ウイズコロナの先の社会を見すえた企業経営、人財育成、多様な連携による付加価値の創出を通じて、変化が著しい時代において、しなやかさを発揮する京都を創造します。

●「VIVID KYOTO」の目指す姿

文化庁の京都移転を契機に、地方創生の先進モデルとして、地域資源を活用した、中小企業・地域・文化が包摂的に成長する、持続的な域内循環型社会の構築を図る。

人口減少等の構造的課題が進展する中、既存の地域資源のみならず、生活文化や風情など、昔 から培ってきた当たり前の京都の価値を"再発見・再認識"し、内外に魅力を広く発信するこ とで、まちとしての求心力をさらに高める。 海外ピダ初 観光・交流 仮想空間 域内人口 域内人口 増加 減少 京都の魅力 コロナ禍 地域の付加価値増加 再認識•再発見 (負のスパイラル) ブランドカの向上 **地域経済** 需要減少 「稼ぐ力」 雇用創出 地域への 売上向上 活動低下 人手不足 の向上 波及 知恵産業 投資促進 文化振興 生産性向上

●「VIVID KYOTO」を推進する3つの柱

会員企業のコロナ禍の克服を強力に支援するとともに、次代の京都経済の基盤を創造するため、下記の3つの柱とする取り組みを行う。

▶ 新時代に対応した経営力向上

売上向上(販路開拓、経営革新)、生産性向上にかかる集中的な支援を通じて「稼ぐ力」を高め、新しい時代に活躍する会員企業を応援する。

▶ 次世代「人財」づくり

人を企業価値を高める財産と捉え、技術革新・DX、ダイバーシティなど、経営環境の変化に迅速・柔軟に対応できる「人財」づくりを促進させることにより、企業の成長を支援する。

▶ 京商の磁力を活かした新価値創出

京商の磁力である企業の多様性やネットワークを活かし、会員企業を中心に学術、文化、地域などとの連携を促進・強化し、個々の強みを掛け合わせることで更なる価値創出を図る。