

～ 販路開拓支援セミナー ～

すぐ出来る SNS 活用の新規客獲得と初期費用なしの EC

今、中小企業では、エネルギーや原材料の高騰、人手不足、脱炭素などの様々な課題が山積し、大変厳しい経営環境下におかれています。これらの危機を乗り越えて、事業を継続し発展させていくために、企業の新規顧客獲得の取り組みは、まさに最重要課題といえます。

今回は、様々な販路開拓への取組や、DXやIT活用などに精通されている 金谷 弘幸 氏を講師としてお迎えし、中小企業の販路開拓施策として、すぐに利用する事が出来るSNSの活用法や、初期費用なしでも行えるEC制作などについて解説していただきます。是非ご参加ください。

◇日時 令和6年 1月29日(月) 14:00～16:00(受付 13:30～)

◇会場 京都商工会議所 7-C・D会議室

京都市下京区四条通室町東入 京都経済センター7階

地下鉄烏丸線(四条駅)/阪急(烏丸駅)26番出口直結

◇定員 先着 30名

◇参加費 無料

◇講師 金谷 弘幸 氏 株式会社 80&Company DX 事業部長

◇主要内容

1. SNSの現状について
2. SNSを活用した新規顧客獲得策について
3. 初期費用なしで行えるECについて
4. SNS以外で使える新顧客獲得策について



◇ 講師プロフィール

2007年に自社化粧品、和アパレルのD2CとBtoB通販事業を主とした㈱一壺に入社。BtoB販売では京都で商品企画・通販ベンダーとして幅広い商品を扱い、作り手と売り手を繋げる企画営業に従事。2011年に通販会社の㈱千趣会に転職し、売り場企画・商品企画・バイヤーを務める。クラウドファンディングサポート事業も展開。現在は、㈱80&CompanyでDX事業部長として活躍中。本所主催の「あたらしきもの京都」アドバイザーを令和元年まで務める。

◇申込方法 参加ご希望の方は以下のWEBサイトもしくは、QRコードでお申込み下さい。

<https://www.kyo.or.jp/s/120613>

※参加証は送付しません

◇申込締切：1月22日(月)

- ・ご来場には公共交通機関をご利用下さい。
- ・体調のすぐれない方は、ご入場をご遠慮いただきますようお願いいたします。



<お問合せ先> 京都商工会議所 洛北ビジネスサポートデスク 担当：山中・山口・小林

【TEL:075-701-0349】

※お申し込み時に入力された個人情報は、講師に提供するほか、本セミナーの準備・運営、京都商工会議所からの各種案内・連絡に使用します。また、本事業は京都府補助金事業のため、参加者名簿を京都府へ提供する場合があります。