



これから始める新規開拓 ～いまさら聞けない“営業”のキホン～

B to B 向け
の内容です

京都商工会議所洛南ビジネスサポートデスクでは、コロナや原材料・物価高騰、円安など厳しい環境の中でも経営改善を図り、力強い成長を実現するヒントとなるよう 3 回シリーズの経営改善セミナーを開催しております。第3回は、「これから始める新規開拓」と題して、新規開拓の進め方を中心にご説明します。

京都には、長い歴史を持つ企業も多く、永年のお得意先と安定した取引を続けられている一方で、新たな取引先の開拓には不慣れな企業も少なくありません。しかしながら事業環境の変化に対応するためには、新規開拓は欠かせません。営業とはなにか、具体的に何をしたら良いのかといった基本的な疑問について、わかりやすく解説いたします。

◇日時 令和5年3月7日（火）15：00～17：00

◇会場 京都商工会議所 7-A会議室 京都経済センター7階<下京区四条通室町東入>
地下鉄烏丸線(四条駅)/阪急(烏丸駅)26番出口直結 ※公共交通機関をご利用ください。

◇定員 会場30名/オンライン配信 zoom 30名

◇参加費 無料

◇内容

- ・営業とはこんな活動
- ・どこへ営業に行けばよい
- ・どうしたら会ってもらえる
- ・商談はどうすすめるのか
- ・安全な取引、確実な回収のために

こんな方にオススメ！

- ・B to B 取引の製造、建設、卸業などの方
- ・業界・得意先に先細り感がある
- ・そもそも営業ってなにをすればよいの
- ・はじめての取引先は不安

◇講師 中小企業診断士 松下 武司 氏

成蹊大学文学部を卒業後、大手住宅機器メーカーに31年間勤務、全国の設計事務所、ゼネコン、工務店、リフォーム店、工事店にお客さま視点の営業を展開、2021年、コンサルタントとして独立開業、経験とノウハウを活かして事業者の経営をサポート。
一般社団法人 大阪府中小企業診断協会 顧客満足経営研究会会員



◆お申し込み方法等◆ 申込み締切：2月28日（火）

- ・参加をご希望の方は、WEBでお申し込み下さい。

※会場の定員超過後は、オンライン配信 zoom の視聴をご案内させていただきます。

※オンライン配信 zoom 視聴の場合は、zoom の URL を後日お送りいたします。

https://www.kyo.or.jp/kyoto/ac/event_118971.html

<お願い>

新型コロナウイルス感染拡大防止のため、マスクの着用、並びにアルコール消毒や検温等にご協力をお願い致します。当日、発熱や咳等、体調不良の方はご来場をお控えいただきますようお願い致します。

<お問合せ先> 中小企業支援部 洛南ビジネスサポートデスク TEL 075-611-7085

ご記入頂いた個人情報は、講師に提供するほか、本セミナーの準備・運営、京都商工会議所からの各種案内・連絡に使用します。また、本事業は京都府補助事業のため、参加者名簿を京都府へ提供する場合があります。

