

あなたの**海外ビジネススキル**を基礎から**5日間**で鍛えます!

中小企業海外ビジネス人材 育成塾のご案内

経営者の方、海外営業
ご担当の方必見!

受講料無料

こんなお悩みは
ありませんか?



研修では、主に海外展開戦略の策定方法、プレゼン資料の作成方法、商談の進め方を習得します!

講義だけでなくグループワークを多く取り入れ、発表やお互いのフィードバックを通じて、アウトプット中心に学びを深めることができる大変人気の無料研修です。

Point

- 1 自社商品の強みや魅力を分析する戦略立案ワークショップ
- 2 海外バイヤー目線の商談プレゼン資料を作成
- 3 異業種との交流・新たな気づき

研修プログラム

(全5回毎週開催・5週間)



Day1-4はオンラインZoom開催、Day5は対面開催

今後の開催予定

11月期 水曜コースでは全国卒のほかに**京都府に所在する企業**(対象分野:消費財)を**優先枠**に設けています!
例)食品、飲料、雑貨、インテリア、工芸品等 ※優先地域外の方も申し込みいただけます。

Day1:11月12日、Day2:11月19日、Day3:11月26日、Day4:12月2日-5日(個別面談)、

Day5:12月10日(開催地:ジェトロ運営事務局本部(東京))

募集期間 10月14日(火)まで ※採択者への通知は、一律で10月22日頃を予定。

定員 12~16名

ほか、11月期・1月期の各コースの詳細・お申し込みは二次元コードよりご確認ください。▶▶▶



※対象者:輸出を行っている、あるいは行う予定のある中小企業の海外事業担当者であること。
※申込時点で、研修の全日程に参加できること。
※審査がございます。
※必ずご利用条件・詳細をご確認の上お申し込みください。

受講者(京都企業)の声

株式会社ゲートジャパン
業務統括本部
キン チョウ メイ 様

[2024年度2月期 受講]



海外展開に関心があっても、「何から始めればいいのか分からない」「海外商談が不安」と感じる方は多いと思います。私もそうでした。この育成塾では、海外商談に必要な基礎知識から提案資料の作成、ターゲット選定、商談のポイントまで、実践的なスキルを体系的に学べ、自信を持って海外に挑戦できるようになりました。同じ志を持つ仲間との出会いも大きな励みです。少しでも海外ビジネスに挑戦したい気持ちがあるなら、ぜひ一歩踏み出してみてください。



株式会社
ゲートジャパン
ウェブサイト

本社所在地:京都市伏見区
事業内容:精密金型部品・
金型一式・治工具・装置等
の製造販売

お問い合わせ

京都府企業の方:ジェトロ京都(担当:手塚、河辺) ☎ 075-341-1021 ✉ KYO@jetro.go.jp

その他の地域の企業の方:知的資産部 海外ビジネス人材育成課(担当:金友、天野) ☎ 03-3582-8355 ✉ ikusei@jetro.go.jp