

海外販路開拓

はじめの一步とバイヤーマッチング

～実践で学ぶ 海外市場へのスタートアップ支援～

本事業は、京都商工会議所が実施をしている首都圏販路開拓の次のステップとして、京都企業を対象に、海外販路開拓への実践的な支援を通じて、持続可能な海外展開力の基盤を形成することを目的とします。

特に、海外展示会での単発的な商談に留まらず、主に日本人バイヤー（商社機能を有し、海外販路を持つ）とのマッチングを通じて、継続的な取引関係へと発展させる“初めの一步”を支援します。

▼8月5日(火)

14:00-16:00

▼京都商工会議所

7階 7-EF会議室

▼参加無料

本年度30社程度で運営

▼講師

株式会社Showyou
久野真嗣氏 他

※一般の方（事業所得のない方）、コンサルタント業の方、認定経営革新等支援機関はご参加いただけません。

▼京都商工会議所Webサイトより申込みください。

https://www.kyo.or.jp/kyoto/ac/event_118319.html



※ご記入いただいた個人情報は、本事業の管理・運営のため、本所事務局の各種連絡・情報提供に利用させていただきます。講義に参加者名簿（事業所名・役職・氏名など）として提供する場合がございます。

※時節柄軽装にてご出席ください

※本事業は「京都府伴走支援体制強化等事業補助金」を充当して実施します。

補助金のスキームは右記の通りとなっております。

※セミナーに出席された方全てがマッチングの対象とするものではありません。首都圏販路開拓等の実績のない事業所、海外で進出済みの実績がある事業所、国外に持ち出しが難しい商品のみを取り扱っている事業所はセミナーに出席された場合でもマッチング対象外となる場合がございます。

※右記の「資料作成」においてP C 上での作業やクラウド等を用いたデータのやりとりが必要です。

