

成果につながる 展示会活用のポイント

【内容】

9:30～11:00 セミナー

テーマ 成果につながる展示会活用のポイント

講師 株式会社Showyou

代表取締役 久野 真嗣 氏

展示会でバイヤーに選ばれるための戦略としてどのような準備が大切なのか、以下の4つの視点からわかりやすくお伝えします。

- ① 展示会を「点」で終わらせないための戦略
- ② バイヤーを立ち止まらせる「3秒の法則」と空間演出
- ③ 成約率を高める「3ト」の活用
- ④ 京都知恵産業フェア2027を活用するメリット

11:00～11:15

京都商工会議所 販路開拓支援事業紹介

京都知恵産業フェア募集概要説明や本所主催商談会等、販路開拓事業の紹介を行います。

11:15～11:45

参加者名刺交換会

講師

くの まさつぐ

久野 真嗣 氏

株式会社Showyou 代表取締役

英国オックスフォードブルックス大学でビジネス・経営学を修了後、海外市場開拓支援事業を展開。京都府・東京都など自治体の伝統工芸品の海外販路開拓を多数手がけ、企画から商談まで一貫して支援。

越境ECや商品開発、空間デザインなど実践的なビジネスにも精通し、日本のものづくりを世界へ発信。



MasaTsugu Kuno
SHOW YOU



2026.7.24(金)
9:30～11:45



京都商工会議所 7-A会議室
(京都経済センター7階)

参加費：無料

申込方法

こちらのQRコードを読み取り、
京都商工会議所HPから
お申込みください。

申込締切

7月21日(火)正午



※参加証は送付しません。

※ご記入いただいた個人情報、本事業の管理・運営のため、
本所事務局の各種連絡・情報提供に利用させていただくほか、
講師に参加者名簿(事業所名・役職・氏名など)として提供する
場合がございます。