

しっかり応援 プロジェクト 経営情報の提供

54人の経営支援員は地域の小規模・中小企業の経営改善と持続的発展に向け、支援を行っています。経営者とのコミュニケーションをしっかりと取りながら、課題の解決とさらなる発展に向けた支援活動を展開中。

25年9月 商工会議所との出会い

従業員の労務管理について悩んでいたとき、まず思い浮かんだのが商工会議所でした。さまざまな支援メニューを用意していることを聞いて、思い切って訪ねたところ、経営支援員が親身になって相談に乗ってくれました。

様々なセミナーを受講

当社が抱えている課題に合わせて、経営支援員が様々なセミナーの情報を提供してくれました。人事労務セミナーや消費税対策セミナーなど、経営革新や事業改善に必要な知識を効率的に身に付けることができました。

専門家派遣でステップアップ

消費税対策セミナーでは、収支計画立案による「経営の見える化」の重要性を理解することができたので、経営支援員に相談し、講師を務めた専門家を当社に派遣してもらいました。事業全体を俯瞰したアドバイスで、3年後のビジョンを達成するためのロードマップが明確になりました。創業8周年を迎えた昨年は新車が半額で乗れるオニキスの残価設定ローン販売を始めるなど、付加価値をプラスした取り組みでステップアップを目指しています。

担当支援員より

お客様を大切に
する企業理念、事業発展
に対する熱い想い、学
び実践する経営姿勢
…。北村さんご夫妻の
こうした考えに応えら
れるような情報提供
や支援を目指したい
と思います。

カーライフに 安心を添えてお届け

(株) Drive・Door

創業8周年の記念セールスの際には、補助金制度を紹介してもらい、折込チラシを効果的に作成することができました。当社が何に悩んで何に困っているか。その時々ニーズにぴったりの情報を提供してくれるのがありがたいです。



代表取締役の北村 文孝さんと
奥さまの八重子さん

所属する部会や様々な交流会に参加することで、異業種の人たちと活発に情報交換できました。今年8月で創業9周年。サービス部門を拡充し、オプション販売を強化していく予定です。今後も経営支援員のアドバイスと商工会議所の支援メニューを活用して、事業を展開していきたいと思っています。

企業概要

“顧客第一”を掲げ、新車・中古車の販売、サービス業務、保険代理業務の3つの力を結集して“信頼と安心”のカーライフをワンストップで提供する。お客様の細かなニーズを知り尽くした、

地元密着型企业ならではのサービスが定評。ワンランク上の新車を手頃な価格で購入できるオニキス残価設定ローン販売や、車の付属品などのオプション販売・取り付けなども手がける。



株式会社 Drive・Door

代表者／北村 文孝
住 所／京都市左京区岩倉幡枝町2037
TEL / 075-711-0038
URL / <http://drivedoor.info/wp/>