



# 視点をグッと変えて、部下の力を引き出す 部下を伸ばす！上司のための職場で使える心理学

人間科学と実践例で、職場に活かせるノウハウを習得！

## 研修目的

- (1) 明日から使える「職場の心理学」を学ぶ
- (2) 演習を通じて、部下を惹きつけ、伸ばす方法を体得する
- (3) リーダーとしての「成功マインド」を強化する

**日時** 2020年 **2月18日(火)**  
9:30～16:30

**講師** ヴィ・ホライズン株式会社 代表取締役  
感性教育コンサルタント  
**岡田 裕之氏**

**会場** 京都経済センター(京都市下京区四条通室町東入)  
※阪急「烏丸駅」、地下鉄「四条駅」下車すぐ 26番出口直結



リーダーの創造性・現状突破力の養成から、現場でのセールスコーチングまで、会社を丸ごと活性化する超・実践派講師。「アート思考×心理学×実践の知恵」を特徴とした感性Artメソッドを開発し、全国で展開中。自ら創業した心理スクールでは、有名経営者も受講するほか、累積5,000名の受講生を輩出した実績を持つ。人間科学修士。

**受講料** 京都商工会議所会員 **22,000円**  
※消費税込 一般 **33,000円**

### 1. 「心と行動のマネジメント」と、「視点」を変えて 部下を伸ばす方法

～人の行動の基礎、人を活かす心のしくみを学ぶ～

- (1) 心と行動のマネジメント
- (2) 視点を変えて、部下の力を引き出す 【演習】
- (3) 視点を変えて、部下に問題を解決させる 【演習】

### 2. 部下の能力の「引き出し方」と、 惹きつける「伝え方」

～人の行動には必ず「目的」がある～

- (1) 成功リーダーはビジョンで人を動かす
- (2) 部下の目的・目標を引き出す質問力 【演習】
- (3) 部下が動き出す伝え方 【演習】

### 3. 制限をかける「信念」をはずし、 「マインド」を強化する

～あなたが伸びれば、部下が伸びる！～

- (1) 成功リーダーは、企業理念とビジョンを高い視点でリンクさせる
- (2) 思いこみを捨て、成功する信念を強化する 【実習】
- (3) 成功リーダーとしてのマインド強化する 【実習】

## お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 研修事業課

webサイトからお申込み下さい。

▶  で

(URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

※FAXでお申込みされる場合は、本冊子内の「申込用紙」をご利用ください。

ご不明な点等ございましたら下記までお問合せ下さい。

- ▶ TEL : 075-341-9762
- ▶ e-mail : [jinzai@kyo.or.jp](mailto:jinzai@kyo.or.jp)
- ▶ 所在地 : 〒600-8565 京都市下京区四条通室町東入



お申込み後、セミナー1週間前までに下記口座にお振込み下さい。  
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。  
お振込は申込会社名もしくは受講者名にてお願い致します。

▶ 京都銀行 本店営業部  
(普) No.5017759  
□座名：京都商工会議所  
研修口

# 京商ビジネススクール申込用紙



FAX でのお申込の場合

セミナー名		開催日	月 日
会社名		事業内容	
		TEL	— —
		FAX	— —
所在地	〒	受講料	円 × 名分
		振込日	月 日
申込責任者		所属 (役職名)	
e-mail			※左記 e-mail アドレス宛に 請求書及び受講証を送付致します
受講者名 (ふりがな)	年齢	所属部署名 (役職名)	e-mail
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		
	歳		

※本紙は、FAX 専用お申込用紙です。複数の研修をお申込される場合は本紙をコピーしてご利用ください。

※①ご記入頂きました個人情報、本事業の管理・運営のため、本所の各種連絡・情報提供に利用させて頂くほか、講師及び講師所属企業に受講者名簿（企業・団体名、部署名、役職名、氏名、事業内容）として提供する場合がございます。

②本所 又は 報道機関等によって撮影された写真が本所広報物や新聞・テレビ等の媒体及び関連ホームページ等で公開されることがありますので予めご了承ください。

③セミナー中の個人による撮影・録音等は固くお断りいたします。

★下記宛に FAX にてお申込ください。



京都商工会議所 会員部 研修事業課 宛

075-341-9795