

《実践》マーケティング行動力強化セミナー

〈全8日間〉 **半日セミナー**

BtoB、BtoCからモデル企業各1社が全日参加！ **京葉堂** **大垣書店**

研修目的

- (1) 実務に必要なマーケティング知識を学ぶ
- (2) モデル企業のケースに落とし込み、分析と検証、戦略立案を行う
- (3) 習得した知識・実践を元に自社のマーケティング戦略に役立てる

日時

2019年
**8月1日(木)、23日(金)、9月2日(月)、
 30日(月)、10月18日(金)、31日(木)、
 11月15日(金)、12月2日(月)**
 いずれも 13:30~16:30

※(第7回)11月15日(金)セミナー終了後に懇親会開催予定

会場

京都経済センター(京都市下京区四条通室町東入)
 ※阪急「烏丸駅」、地下鉄「四条駅」下車すぐ 26番出口直結

受講料

全8回 京都商工会議所会員 **101,000円** 税別
 ※消費税抜き 一般 **151,500円** 税別
 ※懇親会費を含む

講師

株式会社マーケティングアシストプロジェクト



代表取締役社長 **青木 宏人氏** (中小企業診断士)
 アミューズメント業界で14年間営業活動に従事した後、2008年に経営コンサル
 タントとして独立。経営戦略やマーケティング戦略の立案と実行支援など約200
 社のコンサルティング支援を実施。2014年当社を設立、代表取締役社長に就任。
 著書に、『お店の「ウリ」を「売上」にする方法』共著MAP編(同友館)がある。



富松 誠氏 (中小企業診断士)
 会計事務所系コンサルティング会社にて経営計画策定・実行支援、マーケ
 ティング戦略策定・実行支援等を担当。現在、中小企業のマーケティング支援
 や企業再生、企業承継を主に支援している。特定の業種・業態に囚われず、
 企業内にあるデータ・情報分析を基にした指導を行っている。

1回目~6回目戦略策定フェーズ

[1回目]

1. **ヒアリングによる情報収集** 【演習】
 (1) 情報共有とコンセンサス
 (2) 事実と非実
2. **ヒアリング内容の整理** 【チーム討議】
 (1) 3C
3. **売れる理由と売れない理由** 【チーム討議】
 (1) 売れる、売れない理由の整理
4. **現状の戦略** 【チーム討議】
 (1) 現状のマーケティングコンセプトの把握

[2回目]

1. **情報活動のステップ**
 (1) 情報活動モデルなど
2. **企業データの整理** 【チーム討議】
 (1) 3C
3. **分析手法** 【演習】
 (1) ABC分析など
4. **ターゲット探索** 【チーム討議】
 (1) 検討軸の検討など

[3回目]

1. **ターゲット顧客の明確化** 【チーム討議】

(1) 顧客価値、競合の考察

[4回目]

1. **戦略案の検討** 【チーム討議】
 (1) マーケティングコンセプトの検討

[5回目]

1. **マーケティング施策の検討** 【チーム討議】
 (1) 商品の調達と提供など

[6回目]

1. **マーケティング施策の確定** 【チーム討議】
2. **タスクの設計と計画** 【チーム討議】
 (1) タスク分解

7回目~8回目 実行改善フェーズ

[7回目]

1. **マーケティングの検証** 【チーム討議】
 (1) 検討方法
 (2) 行動の共有

[8回目]

1. **マーケティングの検証** 【チーム討議】
 (1) 戦略の点検
 (2) 検討方法

半日セミナー

〈モデル企業の紹介〉

BtoB企業 株式会社京葉堂



昭和37年創業。永観堂禅林寺御用達、小倉山二尊院御
 用達の会員として「菓道一筋」の精神のもと、「仕入
 先は大切に」「販売は誠実に」「商品開発即実行」を社
 是に掲げ、四季折々、色鮮やかな美しい京菓子を菓子
 専門店へ卸している。

BtoC企業 株式会社大垣書店

大垣書店

KYOTO since 1942

昭和17年創業。インターネットの普及、情報のデジタ
 ル化の進展により、書店業界・出版業界に急激な変革
 の波が来ている中、「本」と人との感動的な出会いを
 生み出す空間、知的興奮のある書店であり続けるべく、
 「地域で必要とされる書店でありつづけよう」を社是
 として歩み続けている。

お申込み・お問合せ/京都商工会議所 会員部 研修事業課

webサイトからお申込み下さい。

▶ **京商ビジネススクール** で **検索**

(URL : <http://www.kyo.or.jp/jinzai/>)

※FAXでお申込みされる場合は、本冊子内の「申込用紙」をご利用ください。

ご不明な点等ございましたら下記までお問合せ下さい。

- ▶ TEL : 075-341-9762
- ▶ e-mail : jinzai@kyo.or.jp
- ▶ 所在地 : 〒600-8565 京都市下京区四条通室町東入



お申込み後、セミナー1週間前までに
 下記口座にお振込み下さい。
 振込手数料はご負担頂きますようお願い
 致します。
 お振込は申込会社名もしくは受講者名
 にてお願い致します。

▶ 京都銀行 本店営業部
 (普) No.5017759
 口座名 : 京都商工会議所
 研修口

※開催日の約1週間前に申込責任者または受講者宛にメールにて受講証をお送りします。なお、申込人数が少ない場合には開催を取りやめる事があります。
 ※開催日の5営業日前を過ぎてからの受講取消については受講料の返金を致しかねますので、ご了承下さい。ただし、代理出席は可能です。その際はお早めにご連絡下さい。