



視点をグッと変えて、部下の力を引き出す 部下を伸ばす！上司のための職場で使える心理学

人間科学と実践例で、職場に活かせるノウハウを習得！

研修目的

- (1) 明日から使える「職場の心理学」を学ぶ
- (2) 演習を通じて、部下を惹きつけ、伸ばす方法を体得する
- (3) ビジョンを心に刻み、リーダーとしての「成功マインド」を強化する

日時 平成29年 **5月24日(水)**
9:30~16:30

講師 ヴィ・ホライズン株式会社 代表
感性教育コンサルタント
岡田 裕之氏

会場 京都商工会議所(京都市中京区烏丸通夷川上ル)
※京都市営地下鉄烏丸線「丸太町」駅南6番出口直結

受講料 京都商工会議所会員 **19,440円**
一般 **29,160円**
※消費税込



人間科学修士。ビジョン経営で、受講者4,000名日本一の米国NLPコーチ育成スクールを創業。「人間科学」×「実践」×「創造」を融合！成幸プログラムを全国に展開中で、有名経営者も多数受講。マスターズTOPスイマーで、自らマインド強化も行う。著書『人が喜んで動く！共感コミュニケーション法』他。

階層別研修
管理者

1. 「心と行動のマネジメント」と、「視点」を変えて 部下を伸ばす方法

～人の行動の基礎、人を活かす心のしくみを学ぶ～

- (1) 心と行動のマネジメント
- (2) 視点を変えて、部下の力を引き出す 【演習】
- (3) 視点を変えて、部下に問題を解決させる 【演習】

2. 部下の能力の「引き出し方」と、 惹きつける「伝え方」

～人の行動には必ず「目的」がある～

- (1) 成功リーダーはビジョンで人を動かす

- (2) 部下の目的・目標を引き出す質問力 【演習】
- (3) 部下が動き出す伝え方 【演習】

3. 制限をかける「信念」をはずし、 「マインド」を強化する

～あなたが伸びれば、部下が伸びる！～

- (1) 成功リーダーは、企業理念とビジョンを高い視点でリンクさせる
- (2) 思いこみを捨て、成功する信念を強化する 【実習】
- (3) 成功リーダーとしてのマインド強化する 【実習】

お申込み・お問合せ／京都商工会議所 会員部 人材開発センター (〒604-0862 京都市中京区烏丸通夷川上ル)

1 FAXまたはwebサイトからお申込み下さい。
▶ FAX : 075-222-2612 TEL : 075-212-6446
e-mail : jinzai@kyo.or.jp
▶ 京商ビジネススクール で **検索** (URL : http://www.kyo.or.jp/jinzai/)

2 お申込み後、速やかに下記口座までお振込み下さい。
振込手数料はご負担頂きますようお願い致します。
▶ 京都銀行 本店営業部 (普) No.5017759
口座名 : 京都商工会議所 研修口

※開催日の1週間前に受講証をFAX致します。なお、申込人数が少ない場合には開催を取りやめる事があります。

※開催日の5営業日前を過ぎてからの受講取消については受講料の返金をいたしかねますので、ご了承ください。ただし、代理出席は可能です。その際にはお早めにご連絡ください。

H29年5月24日 015 『部下を伸ばす！上司のための職場で使える心理学』 申込書

会社名	事業内容		TEL		
所在地	〒		FAX		
受講料	円 × 名分	振込日	月 日 (振込・振込予定)	請求書 (○印)	要・不要
申込責任者	所属(役職)名		e-mail		
受講者名 (フリガナ)	所属部署名 (役職名)		e-mail	年齢	

本申込書にご記入いただいた個人情報は、本講座の実施・運営のために利用するほか、京都商工会議所に関する各種情報提供の目的にのみ使用致します。

★人材開発センターではオーダーメイド研修の実施、講師派遣も行っております。お気軽にお問合せ下さい★